REPUBLIQUE DU BENIN

****

MINISTERE DE L'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR ET DE LA RECHERCHE SCIENTIFIQUE

****

UNIVERSITE D'ABOMEY –CALAVI (UAC)

****

FACULTE DES SCIENCES ECONOMIQUES ET DE GESTION(FASEG)

****

Mémoire réalisé en vue de l'obtention des crédits associés au diplôme de

LICENCE PROFESSIONNELLE EN SCIENCE ECONOMIQUE

OPTION :

ECONOMIE

SPECIALITE :

ANALYSE DES POLTIQUES DE DEVELOPPEMENT

THEME :

GOUVERNANCE ET ECHANGES EXTERIEURS AU BENIN

Réalisé et soutenu par :

Fréddy ADJOVI & Josias WOROU

Maître de mémoire :

Prof. Rose Edwige FIAMOHE

Enseignant-Chercheur à la FASEG / UAC

Jury

Président	**:**	**Prof. Rose Edwige FIAMOHE**
Membres 1	**:**	**Dr. ASSOUTO Achille**
2	**:**	**M. YAYA**

Mémoire soutenu le 08 Février 2021

AVERTISSEMENT

« La Faculté des Sciences Economiques et de Gestion de l'Université d'Abomey-Calavi n'entend donner ni approbation, ni improbation aux opinions émises dans ce mémoire. Ces opinions doivent être considérées comme propres à leurs auteurs »

DEDICACES 1

- A mon défunt père **WOROU Louis**
- A ma mère **CHABI Rode**

Josias Francis WOROU

DEDICADES 2

- A mes défunt parents **ADJOVI Francis et SAYA Adélaïde**
- A mon tuteur **ADJOVI Macaire**

Fréddy Bérenger ADJOVI

REMERCIEMENTS

Le présent travail est le fruit des efforts des différentes personnes. D'où il nous serait ingrat de ne pas adresser nos remerciements à tous ceux qui de près ou de loin ont contribué à son élaboration.

Nous profitons de l'aubaine pour exprimer notre gratitude au corps académique de l'Université d'Abomey-Calavi, précisément à la Faculté des Sciences Economique et de Gestion pour la formation de qualité assurée.

Ainsi, nos remerciements vont à l'endroit:

- Le Professeur **Denis ACCLASSATO**, Doyen de la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion et le Dr **Théophile Magloire Adrien WOTO**, Vice Doyen de la Faculté des Sciences Economiques et de Gestion pour leurs sacrifices consentis et leur détermination dans la formation et recherche en sciences économiques et de gestion.
- Le Professeur **Rose Edwige FIAMOHE**, pour avoir accepté de diriger notre travail et pour la grande aide apporter.
- A tout le corps professoral et aux corps administratifs de la Faculté des Sciences Economique et de Gestion (FASEG) de l'Université d'Abomey-Calavi, pour les efforts consentis dans le cadre de notre formation
- Toutes les familles **WOROU** et **ADJOVI** pour leur soutien moral et financier.
- Aux camarades, aux amis pour les échanges et les partages d'expérience, les remarques et les suggestions pertinentes, le climat fraternel et interactif qui ont caractérisé tout le cursus dans le cadre de notre formation ;
- Aux membres du jury pour l'appréciation qu'ils auront à faire de ce mémoire.
- A tous ceux qui de loin ou de près, ont contribué d'une manière ou d'une autre à l'aboutissement de cette recherche.

SIGLES ET ABREVIATIONS

ACELE	**:**	Accord de Libre-Echange Centre-Européen
APD	**:**	Analyse des Politiques de Développement
BM	**:**	Banque Mondiale
CEDEAO	**:**	Communauté économique des états de l'Afrique de l'Ouest
GATT	**:**	L'accord sur les tarifs douaniers et le commerce
INSAE	**:**	Institut National de la Statistique et de l'Analyse Economique
IP	**:**	Investissement privée
IPC	**:**	Indice de perception de la corruption
ITL	**:**	Indice de transport logistique
MCE	**:**	Modèle à Correction d'Erreur
MCO	**:**	Moindre Carré Ordinaire
MRW	**:**	Mankiw, Romer et Weil
NCM	**:**	Nouveau cycle de négociations commerciales multilatérales
OCDE	**:**	Organisation de Coopération et de Développement Economique
OMC	**:**	L'Organisation Mondiale du Commerce
OVC	**:**	Ouverture Commerciale
PA	**:**	Population active
PME	**:**	Petite et Moyenne Entreprise
PMI	**:**	Petite et Moyenne Industrie
PNDC	**:**	Politique Nationale de Développement du Commerce
RB	**:**	République du Bénin
UA	**:**	Union Africaine
UAC	**:**	Université d'Abomey-Calavi
UE	**:**	Union Européenne
UEMOA	**:**	Union Economique Monétaire Ouest Africaine
VAR	**:**	Vectoriel Autoregressive
VECM	**:**	Vector Error Correction Model

LISTE DES GRAPHIQUES

Graphique 1 : Evolution de l'ouverture commerciale de 1985 à 2018 16
Graphique 2 : Evolution de l'indice de perception de la corruption de 1985 à 2018.....17
Graphique 3 : Evolution de l'indice de transport logistique de 1985 à 2018.....17
Graphique 4 : Evolution de l'investissement privée de 1985 à 2018.....18
Graphique 5 : Evolution de la population active de 1985 à 2018 19

LISTE DES TABLEAUX

Tableau 1 : Statistiques descriptives relatives aux données de 1985 à 2018. **.....20**
Tableau 2 : Présentation des tests de stationnarité des différentes variables du modèle 21
Tableau 3 : Synthèse du test de cointégration de Johansen 22
Tableau 4 : Résultats de l'estimation de la relation de long terme 23
Tableau 5 : Synthèse du test d'omission des variables de Ramsey 23
Tableau 6 : Récapitulatif des résultats des tests sur la nature des résidus du modèle.....24
Tableau 7 : Résultats de l'estimation du MCE 25

SOMMAIRE

INTRODUCTION 1

CHAPITRE 1 : CADRE THEORIQUE ET METHODOLOGIQUE DE L'ETUDE 3

SECTION 1 : Problématique, objectifs et hypothèses 3

SECTION 2 : Revue de littérature et méthodologie de l'étude 5

CHAPITRE 2: ANALYSE EMPIRIQUE DE L'EFFET DE LA GOUVERNANCE SUR LES ECHANGES EXTERIEURS 15

SECTION 1 : Analyse exploratoire des données 15

SECTION 2 : Présentation et analyse des résultats 20

CONCLUSION 28

BIBLIOGRAPHIE 29

RESUME

Le présent mémoire portant sur le thème "gouvernance et échanges extérieurs au Bénin'' à pour objectif d'une part d'analyser l'effet de l'indice de perception de la corruption sur les échanges extérieurs et d'autre part dedéterminer l'indice de transport logistique sur les échanges extérieurs. L'estimation a été faite par le modèle à correction d'erreur à deux étapes d'Engle et Granger sur des données temporelles couvrant la période de 1985 à 2018. Les résultats issus de l'estimation du modèle à corection d'erreur montrent que l'indice de perception de la corruption a un effet significatif et positif sur les échanges extérieurs au Bénin. Il devient donc nécessaire pour les dirigeants de promouvoir dans l'administration publiques l'avancement au mérite, tout en intégrant aux critères objectifs du mérite, les valeurs comme l'honnêteté et la probité.

Mots clés : échanges extérieurs, politique économique, gouvernance,MCE.

ABSTRACT

This thesis on the theme of "governance and foreign trade in Benin " aims on the one hand to analyze the effect of the corruption perception index on foreign trade and on the other hand to determine the logistics transport index on foreign trade. The estimation was made by the two-step error correction model of Engle and Granger on temporal data covering the period from 1985 to 2018. The results from the estimation of the error correction model show that the corruption perception index has a significant and positive effect on foreign trade in Benin. It therefore becomes necessary for leaders to promote merit-based advancement in public administration, while integrating the objective criteria of merit with values such as honesty and probity.

Keywords: foreign trade, economic policy, governance, MCE.

INTRODUCTION

Située en zone humide et côtière de l'Afrique de l'Ouest sur une superficie de 114 763 km^2 avec une population de 12 652 569 habitants en 2020, la République du Bénin fait partie des pays les moins avancés encore appelés pays à faible revenu (BDF, 2001: 107). Son économie repose sur les trois piliers fragiles que sont l'agriculture vivrière, la production du coton et le commerce régional (USA, 2002). Au cours des cinq dernières années (1998-2002), le taux de croissance du Produit intérieur brut est resté quasiment stable autour d'une moyenne annuelle de 5 %; mais cette performance est contrebalancée par une croissance rapide de la population au taux de 3,2 % (1992-2002).

Cependant, la progression rapide des échanges internationaux de biens et de services constitue un aspect très visible de l'intégration croissante de l'économie mondiale.

Les effets bénéfiques des échanges extérieurs sur l'efficience et la croissance sont généralement reconnus et l'on est largement d'avis que l'action des pouvoirs publics devrait viser à réduire ou supprimer les obstacles à l'intégration mondiale par le biais des échanges. Les négociations commerciales multilatérales qui se sont succédées, les accords commerciaux régionaux et les accords bilatéraux et multilatéraux sur l'investissement ont atténué les obstacles formels aux échanges. Les négociations commerciales actuellement en cours à l'Organisation mondiale du commerce (OMC) vont dans le même sens.

Ainsi, dans le cas où les rééquilibrages automatiques ne sont pas suffisants, les pouvoirs publics peuvent agir sur la situation du commerce extérieur d'un pays en prenant diverses mesures. Certaines d'entre elles sont liées à des actions portant sur les échanges commerciaux, d'autres à des interventions sur les marchés des changes.

Les pouvoirs publics disposent de deux stratégies pour rééquilibrer la Balance des Paiements. La première agit directement sur les importations, la seconde touche les exportations.

Prenant en compte l'interdépendance des échanges extérieurs, cette section examine essentiellement les principaux facteurs liés à l'action des pouvoirs publics

Certains de ces moyens d'action des pouvoirs publics limitent l'accès au marché des exportateurs. Ainsi, les obstacles non tarifaires constituent des obstacles frontaliers aux échanges. D'autres mesures frontalières et non frontalières font que les échanges ne sont pas rentables, par exemple en augmentant le coût relatif des produits étrangers par rapport aux produits intérieurs (c'est le cas, entre autres, des droits de douane ou des réglementations qui élèvent les coûts de production) ou en diminuant le rendement net des entreprises multinationales lorsqu'elles investissent.

Enfin, des mesures prises par les pouvoirs publics peuvent aussi alourdir le coût global des transactions transfrontières en affectant les coûts des facteurs de production que l'exportateur comme l'importateur doivent utiliser pour procéder à l'échange (services de transport ou de communication, par exemple). À l'inverse, des mesures prises par les pouvoirs publics peuvent faciliter les échanges, par exemple, en créant des zones de libre-échange, en améliorant les conditions dans lesquelles opèrent les exportateurs et les entreprises multinationales, ou en réduisant le coût des transactions par la mise en place des infrastructures nécessaires.

Dans la mesure où les échanges commerciaux entre pays sont devenus primordial pour l'économie béninoise, il importe de définir dans quelle direction orientée les politiques des gouvernants afin qu'elle soit efficace pour le bien-être de tous et de garantir une croissance soutenue tant souhaité pour tous, aujourd'hui et demain.

C'est pour cela que nous avons décidé de mener une étude sur le lien qui pourrait exister entre la gouvernance et les échanges extérieurs au Bénin.

Notre étude se fera à travers trois chapitres que sont : le premier chapitre abordera le cadre théorique et de la méthodologie de l'étude; le deuxième chapitre abordera l'analyse empirique de l'effet de la gouvernance sur les échanges extérieurs au Bénin.

CHAPITRE 1 : CADRE THEORIQUE ET METHODOLOGIQUE DE L'ETUDE

SECTION 1 : Problématique, objectifs et hypothèses

Nous allons présenter dans cette partie la problématique, les objectifs et les hypothèses de notre étude.

PARAGRAPHE 1 : Problématique de l'étude

1-1 Problématique de l'étude

Dans un contexte de mondialisation, le Bénin ne saurait parvenir à ses objectifs de développement à moyen et long terme sans ouvrir davantage son commerce au monde et parvenir à s'inscrire sur l'échiquier des pays qui contribuent en Afrique de manière substantielle au commerce mondiale. En dépit de son appartenance aux ensembles régionaux (CEDEAO, UEMOA, UA) et internationaux comme l'OMC et bénéficiant de nombreux accords de partenariat et de développement du commerce, les échanges de biens et de services entre le Bénin et le monde se caractérisent par un déficit structurel reflétant la faible diversification des exportations et le bas niveau du développement agricole et industriel.

En 2000, quand les études nationales de perspectives à long terme ont été réalisées, il a été défini pour le commerce des options stratégiques figurant dans l'une des huit orientations stratégiques définies pour la vision Bénin, 2025 Alafia. Pour les aspects liés au commerce, il s'agit, entre autres, du développement de l'agro-industrie et de la diversification des produits d'exportation ; de la promotion des entreprises, notamment les PME/PMI ; le renforcement de la vocation du Bénin dans le domaine des services ; et le meilleur positionnement de l'économie béninoise dans la sous-région pour parvenir à la vision, Bénin, 2025 Alafia. Mais depuis, le Bénin n'a pu jouir effectivement de sa position géographique et pleinement des avantages du corridor (est-ouest) et de pays de transit vers les pays du Sahel.

Rappelons que le commerce extérieur du Bénin est caractérisé par un déficit structurel et une faible diversification des exportations, reflétant le faible niveau de développement agricole et industriel. Les exportations portent essentiellement sur le coton et ses dérivés vers l'Europe et l'Asie, et les réexportations de produits pétroliers vers les pays enclavés de la sous-région, de riz, viande et abats comestibles et de friperie vers le Nigeria. Grace notamment au port de Cotonou, le Bénin est à la fois un couloir naturel qui relie les pays de l'UEMOA au Nigeria et un pays de transit pour le transport des marchandises à destination et en provenance du Niger, du Burkina Faso, du Mali, du Tchad et du Nigeria. En 2011, 51% des marchandises reçues au port de Cotonou

étaient destinées au transit, dont plus de la moitié en direction du Niger. Pour consolider cette position de plateforme d'échanges, des réformes sont entrés en vigueur (NPVI, guichet unique). L'exécution de ces réformes a cependant rencontré des résistances de la part des acteurs portuaires (douaniers, transitaires, etc.) qui se sont traduites par un engorgement du port et un détournement du trafic en faveur d'autres ports de la sous-région (Lomé et Accra). Le gouvernement travaille à lever ces résistances et réduire les tarifs induits par la mise en œuvre de ces réformes.

Le Bénin participe activement aux efforts d'intégration régionale, notamment au sein de l'UEMOA et de la CEDEAO. Les échanges commerciaux avec les pays de l'UEMOA et de la CEDEAO représentent respectivement 30% et 48% du commerce extérieur total du Bénin en 2010, faisant de l'économie béninoise l'une des plus ancrée sur le marché ouest-africain. En 2013, les exportations de produits agroalimentaires français à destination du Bénin ont représenté 83 000 t (-37%) par rapport à 2012 et une valeur de 83M€ (-19%) par rapport à 2012. Comme en 2012, le premier poste de ces exportations est constitué par les viandes et abats, 27000t (-7%), pour une valeur de 37M€ (-8%) par rapport à 2012, essentiellement composées de viandes de volailles.

Tenant compte de la vision Bénin 2025, *Alafia* et de ses grandes orientations qui accordent une place importante au commerce en mettant l'accent sur le développement de l'agro-industrie et la diversification des produits d'exportation ; la promotion des entreprises, notamment des PME/PMI ; le renforcement de la vocation du Bénin dans le domaine des services et le meilleur positionnement de l'économie béninoise dans la sous-région, une vision a été formulée pour la PNDC (2018-2025). Elle s'énonce comme suit : « A l'horizon 2025, le Bénin dispose de l'ensemble des capacités commerciales et institutionnelles pour un commerce intégré dans les chaines de valeur mondiales qui contribue davantage au développement économique et social, à la sauvegarde de l'environnement et des intérêts des consommateurs ».

En effet, depuis l'avènement du changement de régime politique en 2016 au Bénin, la question des échanges commerciaux reste présente dans les débats. Des stratégies ont été élaborées pour favoriser une forte compétitivité des échanges du Bénin à l'international. Ces stratégies seraient tributaires de la qualité des institutions. On pourrait donc se poser la question de savoir si la gouvernance influence-t-elle les échanges extérieurs du Benin ?

De cette question centrale, découle deux questions spécifiques suivantes :

- ✓ Quel est l'effet de l'indice de perception de la corruption sur l'ouverture commerciale ?
- ✓ Quel est l'effet de l'indice de transport logistique sur l'ouverture commerciale ?

PARAGHAPHE 2 : Objectifs et hypothèses de l'étude

A-Objectifs de l'étude

L'objectif général de notre étude est d'analyser l'effet de la gouvernance sur les échanges extérieurs au Bénin.

De façon spécifique, il s'agit :

- ✓ Analyser l'effet de l'indice de perception de la corruption sur l'ouverture commerciale.
- ✓ Analyser l'effet de l'indice de transport logistique sur l'ouverture commerciale.

B-Hypothèses de l'étude

Pour atteindre cet objectif nous avons formulé les hypothèses ci-après :

- ✓ L'indice de perception de la corruption a une influence positive sur l'ouverture commerciale.
- ✓ L'indice de transport logistique a une incidence positive sur l'ouverture commerciale.

SECTION 2 : Revue de littérature et méthodologie de l'étude

Le champ de l'analyse de la relation entre la gouvernance et les échanges extérieurs au Bénin sur lequel nous nous engageons n'est pas vierge nous essayerons de passer en revue les résultats auxquels d'autres chercheurs sont parvenus et qui sont pertinents pour notre étude.

PARAGRAPHE 1 : Revue de littérature

1- Clarification conceptuelle

1-1 Gouvernance

Pour le PNUD, la gouvernance repose sur les mécanismes, processus et institutions par le biais desquels les citoyens et les parties prenantes articulent leurs intérêts, aplanissent leurs différences et exercent leurs obligations et leurs droits reconnus par la loi (PNUD, Governance for Sustainable Human Development, document de politique, New York, 1997).

La Banque mondiale y voit « les modalités de l'exercice du pouvoir dans la gestion des ressources économiques et sociales en vue du développement d'un pays »

Pour l'Union européenne, il s'agit de « l'aptitude de l'État à servir les citoyens. Elle renvoie aux règles, aux processus et aux comportements qui président à la formulation des intérêts, à la gestion des ressources et à l'exercice du pouvoir dans la société ».

1-2 Echanges Extérieurs

Le commerce extérieur est formé des échanges de produits entre pays et les autres. Les produits qui << entrent » sont les importations ; les produits qui <<sortent » sont les exportations. On comptabilise la valeur des entrées (les achats) et des sorties (les ventes), ce qui indique la balance commerciale. Celle-ci peut être déficitaire ou excédentaire.

1-3 Taux d'ouverture commerciale

Le taux d'ouverture d'une économie mesure la place que tient le reste du monde dans l'économie d'un pays. Il mesure le niveau de la contrainte extérieure et s'évalue par de multiples éléments significatifs et informatifs du degré d'échange d'une économie avec le reste du monde. Ainsi des flux comme les importations et ou exportations nettes peuvent être utilisés. Des rapports significatifs (ratios) peuvent l'être aussi. Dans ce sens, le taux de dépendance par exemple peut être mesuré par les importations, exportations ou leur moyenne rapportée au PIB, au PNB ou à la VA. Le taux de couverture des importations par les exportations peut être utilisé dans ce sens. Un pays avec un très faible taux d'ouverture vit en quasi autarcie. Un pays à fort taux d'ouverture a une économie extravertie.

2-Revue théorique

A partir des années 1960, on assiste à une floraison de nouvelles analyses du commerce international. Elles font place à la fois à un cadre de concurrence imparfaite (différenciation des produits, rendements croissants), à une intervention de l'Etat plus ciblée ou à une théorie de la compétitivité des Etats.

A la suite des recherches de Lancaster (1966, 1971), la théorie du produit se trouve enrichie par la possibilité de différencier les biens. On parle également de concurrence monopolistique (Chamberlain). Cette stratégie bute cependant sur une contrainte importante, la variété de biens implique une hausse des coûts de production compte tenu de la taille restreinte du marché. Cet inconvénient peut disparaître si les biens sont vendus sur le marché international. Chaque pays peut ainsi se spécialiser dans un segment de marché plus ou moins efficient. Les consommateurs feront face à une plus grande variété de produits au prix le plus bas (sorte de concurrence). La concurrence imparfaite peut également se traduire par l'existence de rendements croissants (il faut une taille importante pour aller sur un marché) et donc l'apparition d'économies d'échelle. La théorie de la demande différenciée, introduite par Lassudrie-Duchêne, souligne le fait qu'un pays peut s'être constitué un avantage comparatif grâce à l'existence d'un marché intérieur important lui permettant de réaliser des économies d'échelle. Des pays peuvent ainsi se spécialiser dans la

vente de produits bas de gamme alors que d'autres écrèment le haut du marché. Ce phénomène peut être accentué par les goûts des consommateurs (esprit de classe, volonté de se distinguer.)

L'intervention de l'Etat peut également trouver une certaine légitimé dans le cas du financement de l'innovation (subventions pour la recherche développement) ou de l'accès aux marchés étrangers (notamment pour les PME).

Enfin, dans les années 90, un certain nombre d'auteurs, d'Andrea Tyson (1992) et de Lester Thurow (1992) ont considéré que le commerce international était le terrain sur lequel les Etats se livraient une compétition à somme nulle (la théorie des avantages comparatifs suppose que le commerce international est un jeu à somme positive), ou selon les termes de

Thurow, à « Gagne / Per*d* ». Dans son livre « *La mondialisation n'est pas coupable* » (1996),

Paul Krugman a qualifié cette approche de « théorie pop du commerce international ». Selon lui, il serait faux de dire que les grands pays se trouvent engagés les uns contre les autres dans une vaste compétition à l'échelle mondiale. Le fait de penser les problèmes en terme de compétitivité conduirait, directement ou indirectement, à formuler de mauvaises politiques économiques dans des domaines très divers. Ainsi, le concept de compétitivité des entreprises ne serait pas adapté aux pays. Ceux-ci ne ressembleraient en rien aux grandes entreprises.

Lorsque l'on affirme qu'une entreprise n'est pas compétitive, il s'agit de signaler que sa position sur le marché est menacée, qu'à moins d'améliorer ses performances, l'entreprise cessera d'exister. Il n'en va pas de même pour un pays. Les pays ne peuvent faillir. Par ailleurs, il serait naïf de croire que le bilan comptable d'une économie nationale est simplement son solde des échanges extérieurs, que la compétitivité peut se mesurer à la capacité d'un pays à vendre plus hors de ses frontières qu'il n'achète à l'étranger. En théorie comme en pratique, un excédent des échanges extérieurs peut être un signe de faiblesses, tandis que son déficit sera un signe de bonne santé (exemple du Mexique dans les années 80 et 90). En outre, les Etats ne se livrent pas à la même concurrence que les entreprises. Coke et Pepsi sont deux entreprises rivales, si Pepsi rencontre des difficultés financières ou commerciales, ceci profitera à Coke en la rendant plus compétitive. Lorsque les pays industrialisés se vendent effectivement des produits qui se font concurrence, ces pays constituent, les uns pour les autres, le principal marché d'exportation ainsi que sa principale source d'importations. Si l'économie européenne se porte bien, ce n'est pas nécessairement aux dépens des Etats-Unis, c'est même en fait le contraire. Une économie américaine en bonne santé ouvrira aux pays européennes des marchés plus étendus.

3- REVUE EMPIRIQUE

La littérature a été très enrichissante sur les questions de la gouvernance et des politiques commerciales. Anderson et Marcouiller (2002) à travers leurs études ont montré que des institutions faibles accentuent les risques inhérents aux transactions internationales que sont le respect imparfait des contrats et la prédation (vol, corruption). Leur modèle de demande d'importations dans un monde incertain met en évidence que l'insécurité des échanges réduit les importations bilatérales car elle augmente le prix des biens échangeables de façon équivalente à une taxe cachée ou à un droit de douane. Le montant de cette taxe est d'autant plus élevé que les institutions nationales sont de faible qualité. Plus encore, la faiblesse des cadres juridiques, et son corollaire le non-respect des contrats, augmentent l'incertitude portant sur le rendement des transactions et en réduisent par conséquent le volume. Cet impact négatif est particulièrement important pour les transactions internationales car elles impliquent systématiquement des coûts irrécouvrables et que, en cas de rupture du contrat, les options alternatives sont rares et leur recherche onéreuse (de Sousa et Disdier, 2006).

Comme le soulignent Méon et Sekkat (2004), il est possible que la qualité des institutions ait un impact indirect sur le commerce international *via* ses effets sur des variables clés pour les flux commerciaux. Par exemple, la faible qualité des institutions réduit considérablement les investissements domestiques (Mauro, 1995) qui sont un élément déterminant pour le commerce (Rodrik, 1995 ; Elbadawi, 2002). Plus encore, la mauvaise qualité des institutions est associée à l'insuffisance des dépenses consacrées à l'entretien des infrastructures publiques (Mauro, 1998), élément auquel les flux commerciaux sont très sensibles (Limao et Venables, 2001).

De nombreux travaux empiriques confirment l'impact négatif de la mauvaise qualité des institutions sur le commerce bilatéral. Ainsi, Anderson et Marcouiller (2002) testent leur modèle théorique à partir des données de l'Executive Opinion Survey, réalisée en 1997 par le World Economic Forum4, sur un échantillon couvrant les exportations des États-Unis vers 48 pays dont plus de la moitié sont des pays développés. Ils trouvent que les échanges augmentent substantiellement avec la qualité des institutions. Ils montrent, par exemple, que : "si les sept pays d'Amérique latine de l'échantillon bénéficiaient des mêmes scores de transparence et de respect des contrats que les scores moyens des pays membres de l'Union européenne, le volume prédit des importations latino-américaines augmenterait de 30 %". Pour ces auteurs, la qualité des institutions des pays partenaires à l'échange permettrait d'expliquer l'intensité des échanges entre les pays à revenu élevé et la faiblesse du commerce bilatéral entre les pays du Sud. En effet, les pays développés disposent d'institutions de bonne qualité ce qui réduit les coûts de transactions

associés à l'insécurité et expliquerait la prépondérance des échanges Nord-Nord. Au contraire, la faible qualité des institutions des pays du Sud pénaliserait doublement les échanges Sud-Sud.

Les travaux de De Sousa et Disdier (2006) et Babestskaia-Kukharchuk et Maurel (2004) concluent également que la faible qualité des institutions des pays partenaires à l'échange réduit le commerce bilatéral. De Sousa et Disdier analysent, par la méthode des effets-frontières, l'impact de la qualité des cadres juridiques de la Roumanie, de la Hongrie et de la

Slovénie sur leurs importations en provenance de l'Union européenne (UE) et des pays membres de l'accord de libre-échange centre-européen (ACELE). Ils montrent que la bonne qualité des systèmes juridiques, mesurée par le Legal Indicator Survey de la Banque Européenne de Reconstruction et de Développement, est un déterminant important des exportations de l'UE et, dans une moindre mesure, de celles des pays membres de l'ACELE. À partir de l'indicateur de liberté économique produit par l'Heritage Foundation, Babestskaia-

Kukharchuk et Maurel (2004) étudient l'impact du respect de la protection des droits de la propriété sur les échanges entre les pays de la Communauté des États Indépendants, 10 pays d'Europe centrale et orientale, les pays de l'UE et 13 autres pays du monde. Elles concluent également que la bonne qualité des institutions des pays partenaires à l'échange augmente le commerce bilatéral. Toutefois, l'étude récente de Berkowitz, Moenius et Pistor (2006) portant sur l'impact de la qualité des institutions légales sur les importations bilatérales aboutit à des résultats plus contrastés. En effet, leurs estimations, réalisées à partir des indicateurs de gouvernance de l'International Country Risk Guide sur un échantillon de 55 pays (dont 21 sont des pays membre de l'OCDE à revenu élevé), montrent que la qualité des institutions légales d'un pays n'a pas d'impact sur ses importations lorsque des effets spécifiques aux pays importateurs, aux pays exportateurs et à chaque période de temps sont introduits dans les estimations. Mais elles soulignent l'importance de la bonne qualité des institutions du pays exportateur sur le commerce, et particulièrement sur les échanges de biens complexes.

Ces études empiriques confirment globalement l'impact négatif de la faible qualité des institutions sur le commerce bilatéral. Cependant, ces travaux ne sont réalisés que sur des échantillons de pays relativement petits, dans lesquels les pays développés occupent une place

Cet indicateur mesure la qualité du système judiciaire des pays d'Europe centrale et orientale. Il est construit à prépondérante. Or, il est probable que la faible taille et la composition des échantillons biaisent les résultats obtenus. Plus encore, lorsque ces travaux traitent de la corruption, ils la considèrent comme un aspect de la gouvernance comme un autre. Pourtant, la corruption a

longtemps été présentée comme un élément permettant de compenser le fonctionnement déficient des institutions publiques.

Dans un autre article paru en 2011 sur la relation entre la corruption et le commerce international, Jong et Bogmans aboutissent à la conclusion selon laquelle la corruption peut affecter le commerce. Cependant, il est nécessaire de trouver une mesure adéquate de la corruption liée au commerce international. Une mesure capable de prendre en compte la corruption dans les pays exportateurs et les pays importateurs est donc nécessaire.

PARAGRAPHE 2 : Méthodologie de l'étude

Dans cette partie, nous exposons la démarche utilisée pour la mise en œuvre de notre étude. Ainsi, la méthodologie adoptée comprend successivement les étapes : la présentation du modèle, l'analyse descriptive, l'analyse économétrique et la vérification des hypothèses.

2-1 Types et sources des données collectées

Ainsi pour que nos analyses soient correctes. Il faut noter que les données dont nous disposons pour notre étude sont des données secondaires. La plupart nous Elles proviennent des statistiques de la Banque, de l'INSAE, et aussi de la Transpercy International pour la période allant de 1985 jusqu'à 2018, comportant 34 observations.

2-2 Présentation du modèle d'étude

2-3- Les variables de l'étude et signes attendus

Au regard de la littérature, les variables qui interviendront dans le cadre de notre étude sont les suivantes : Ouverture commerciale (OVC), L'indice de perception d la corruption (IPC), L'indice de transport logistique (ITL), l'investissement privée (IP), de la population active PA).

- **La variable expliquée**

- **Ouverture commerciale (OVC)**

Comme dans la plupart des travaux empiriques (Barro et Sala-i-Martin, 2004), nous approximons le degré d'ouverture commerciale par le ratio des exportations plus les importations sur deux fois le PIB. L'augmentation de ce ratio est censée avoir un impact positif sur le taux de croissance. En revanche, l'effet peut être négatif si l'économie du pays se trouve anéantie par la concurrence étrangère.

❖ **Les variables explicatives**

➢ **L'indice de perception d la corruption (IPC)**

Depuis 1995, l'ONG Transpercy international publie chaque année un indice de perception de la corruption classant les pays selon le degré de corruption perçu dans un pays. Cette dernière se fonde sur donc un corpus d'indicateurs et de données provenant de la Banque Africaine de Développement, de Freedom House ou de la Banque Mondiale. Un score plus proche de 0 correspond à plus de corruption et un score plus proche de 100 à moins de corruption. Le signe attendu est positif.

➢ **L'indice de transport logistique (ITL)**

Elle reflète les perceptions relatives à la logistique d'un pays basées sur la qualité des infrastructures de transports connexes, la capacité de de suivi et de traçabilité des consignations et de la fréquence à laquelle les expéditions arrivent au destinataire dans les délais prévus ; L'indice est initialement distribué sur un intervalle de 1 à 5. Les valeurs s'élèvent avec le niveau de qualité. Le score le plus élevé traduit la meilleure situation. Le signe attendu est positif.

➢ **Investissement privée (IP)**

Elle désigne les dépenses des ménages ou des entreprises en vue d'augmenter la qualité des facteurs (ressources naturelles, main d'œuvre e capital) utilisées dans la production de biens et services. Le signe attendu est positif.

➢ **La population active (PA)**

Elle regroupe l'ensemble des personnes en âge de travailler qui sont disponible sur le marché du travail qu'elles aient un emploi ou non. Ceci est introduit dans le modèle à cause de l'importance du capital humain dans le processus de développement économique (Smith 1776 et Becker, 1964). Le signe attendu est positif.

2-4 Spécification du Modèle

Pour modéliser l'effet de la gouvernance sur les échanges extérieurs, l'étude adopte la fonction de croissance économique suivante :

✓ **Modèle**

La forme fonctionnelle de notre modèle s'écrit alors comme suit :

$$\boldsymbol{OVC = f(IPC;\ ITL;\ IP;\ PA)}$$

La forme fonctionnelle du modèle se présente comme suit :

$$\mathbf{OVC} = \boldsymbol{A}\mathbf{.\ (IPC)^{\alpha 1}\ .\ (ITL)^{\alpha 2}\ .\ (IP)^{\alpha 3}.\ (PA)^{\alpha 4}\ .\ \varepsilon_t.} \qquad (1)$$

En linéarisant l'équation (1),le modèle à estimer se présent comme suit :

$$\boldsymbol{Log(OVC) = \alpha_0 + \alpha_1 log(IPC) + \alpha_2 log(ITL) + \alpha_3 log(IP) + \alpha_4 log(PA) + \varepsilon_t} \ (2)$$

De l'équation (2), α_0 est le terme constant, α_1...,α_4 représentent les paramètres à estimer relatifs aux variables explicatives et ε_t le terme d'erreur.

2-5 Test de stationnarité et méthode d'estimation

Avant de procéder à l'estimation du modèle, il convient de s'assurer de la stationnarité des séries observées, car lorsque les variables ne sont pas stationnaires, l'estimation des coefficients par la méthode des moindres carrés ordinaires (MCO) et les tests usuels des t-Students et t-Fischer ne sont pas valides. Ceci dit, les coefficients estimés ne convergerons pas vers leurs vraies valeurs. On dira ainsi que la régression est fallacieuse.

2-5-1 Test de stationnarité

- **Test de Duckey-Fuller**

Par définition, une série temporelle est dite stationnaire si sa moyenne et sa variance sont constantes dans le temps et si la valeur de la covariance entre deux périodes de temps ne dépend que de la distance ou de l'écart entre ces deux périodes et non pas du moment auquel la covariance est calculée. Une telle série temporelle est qualifiée de "faiblement stationnaire".

A cet égard, le test proposé par Duckey-Fuller (1981) prend en compte le trend (tendance déterministe) et la racine unitaire (tendance stochastique).

Ce test permet de rechercher la présence ou non de racine unitaire. Les hypothèses du test sont les suivants :

- **Règle de décision**

H_0 : Présence de racine unitaire

H_1 : Absence de racine unitaire

Si p-value est inférieur au seuil de 5%, on rejette Ho, alors la série est stationnaire en niveau. Par contre si p-value est supérieure au seuil de 5%, on ne rejette pas Ho, alors la série n'est pas stationnaire.

- **Test de Cointégration**

Pour tester l'existence ou non de la cointégration entre séries, la littérature économétrique fournit plusieurs tests ou approches dont le test de Engel et Granger (1987), ceux de Johansen (1988,

1991) et Johansen et Juselius (1990), et celui de Pesaran et al. (1996), Pesaran et Shin (1995) et Pesaran et al. (2001). Pour notre étude, nous utiliserons le test de cointégration de Johansen (1988, 1991) qui permet de vérifier plutôt la cointégration sur plus de deux séries, il a été conçu pour des cas multivariés. L'hypothèse nul du test est qu'il n'existe pas de relation de cointégration entre les variables. On compare le ratio de vraisemblance à la valeur critique. Si le rang de cointégration est égal à zéro, on rejette l'hypothèse de cointégration. Si le rang de cointégration est supérieur ou égal à un on accepte l'hypothèse de cointégration.

2-5-2 Test de validité du modèle

- **Test de spécificité des variables de Ramsey**

L'objectif de ce test est de voir si le modèle souffre de l'omission d'une ou plusieurs variables pertinentes.

- **Test d'autocorrélation des erreurs (Test de Breush-Godfrey)**

Pour vérifier si les erreurs sont autocorrélées ou non, nous avons réalisé le test de Breush-Godfrey. La statistique de Breush-Godfrey, donnée par $BG=n.R^2$ suit un khi-deux à p degré de liberté où p représente le nombre de retard des résidus, n le nombre d'observations et R^2 le coefficient de détermination. L'alternative d'hypothèses qui se présente à l'issue du test est la suivante :

- **La Règle de décision**

H_0: Les erreurs sont non corrélées

H_1: Les erreurs sont corrélées

On accepte l'hypothèse de corrélation des erreurs(H0) si probabilité est inférieure à 5% ou de manière équivalente si nR^2>khi-deux lu. On accepte l'hypothèse de non corrélation des erreurs(H1) si probabilité est supérieure à 5% ou de manière équivalente si nR^2<khi-deux lu.

- **Test d'homoscédasticité de White**

Le test d'homoscédasticité permet de détecter l'hétéroscédasticité des erreurs. Il existe plusieurs méthodes ou tests permettant de détester l'hétéroscédasticité comme par exemple, le test de Park, le test de white, le test de Breusch-Pagan-Godfrey etc. Parmi lesquels nous avons choisi celui de White.

* **La Règle de décision**

Si la valeur de Khi-deux obtenue (n. R^2) est supérieure à la valeur critique du Khi-deux (valeur lue dans la table de Khi-deux) au niveau de signification choisie, alors il faut conclure à la présence d'hétéroscédasticité. Dans le cas contraire, le modèle est homoscédastique. De même, lorsque la probabilité est supérieure à 5%, le modèle est dit homoscédastique et lorsqu'elle est inférieure à 5%, il est dit hétéroscédastique.

- **Significativité individuelle des paramètres (Test de Student)**

Les variables explicatives retenues dans le cadre de notre étude peuvent être ou non, significatifs dans l'explication de la variable dépendante du modèle. La significativité de chacune des variables explicatives semble donc être importante à observer. Cette dernière est déterminée par la lecture des t- statistiques qui doivent être (en valeur absolue) supérieur à 1,96 dans le modèle.

Ce test nous permet de voir si les coefficients du modèle sont individuellement significatifs ou pas. Les hypothèses sont les suivantes :

$H_0: a_k = 0$:

avec k=1,…,n

$H_1: a_k \neq 0$

Les a_k sont les coefficients du modèle. L'hypothèse Ho est rejetée si la probabilité associée à chaque coefficient est inférieure au seuil de 5%. Dans le cas contraire on accepte Ho.

- **Test de significativité globale du modèle (Test de Fisher)**

Quant à la significativité globale du modèle, elle est déterminée à travers le test de Fischer et dont la valeur Prob(F-Statistic) doit être inférieure à 5%.

- **Test de normalité des erreurs**

Le test de normalité est important parce que, sans ledit test, on ne peut pas effectuer le test de student sur les paramètres. C'est un test qui permet de vérifier si les erreurs suivent une loi normale ou non. Parmi les tests de normalité qui existent nous avons utilisés le test de Jarque-Bera.

CHAPITRE 2 : ANALYSE EMPIRIQUE DE L'EFFET DE LA GOUVERNANCE SUR LES ECHANGES EXTERIEURS

Ce chapitre est consacfré à la présentation des résultats, la vérifications des hypothèses et implications économiques.

SECTION 1 : Analyse exploratoire des données

1- Statistiques descriptives des variables

Ce tableau présente la description des variables a l'étude durant la période de 1985 à 2018.

	LOGOVC	LOGIPC	LOGITL	LOGPA	LOGIP
Mean	3.314308	6.392570	3.904613	3.946406	6.392570
Median	3.341232	6.403489	3.893288	3.940416	6.403489
Maximum	3.613305	7.276637	4.350446	3.990649	7.276637
Minimum	2.952312	5.589666	3.572346	3.919396	5.589666
Std. Dev.	0.141510	0.499693	0.147586	0.022917	0.499693
Skewness	-0.286300	0.077872	0.289345	0.449714	0.077872
Kurtosis	2.849500	2.122870	5.441995	1.825658	2.122870
Jarque-Bera	0.496571	1.124285	8.922479	3.555584	1.124285
Probability	0.780137	0.569986	0.011548	0.169011	0.569986
Sum	112.6865	217.3474	132.7568	153.9098	217.3474
Sum Sq. Dev.	0.660829	8.239877	0.718791	0.019957	8.239877
Observations	34	34	34	34	34

Source : Les auteurs (2021)

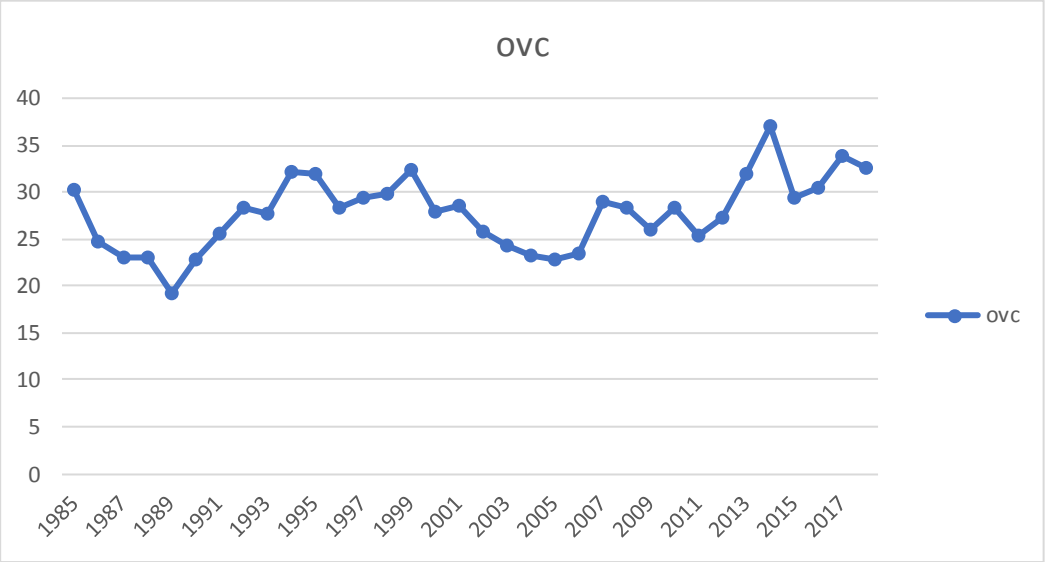
D'après ce tableau, il ressort que la série la plus volatile est l'indice de perception de la corruption et l'investissement privée car ayant un l'écartype le plus élevé (0.499693) et la série la moins volatile est la population active car ayant l'écartype le plus faible (0.022917). Ainsi les variables IPC, ITL, PA, IP sont normalement distribuées à droite avec une asymétrie étalée vers la gauche car ayant leur Skewness supérieur à zéro. La variable telle que l'OVC, est normalement distribué gauche avec une asymétrie étalée vers la droite car ayant leur Skewness inférieur à zéro. Le coefficient d'aplatissement est positif pour toutes les variables, ce qui montre que la distribution est au-dessus de la distribution de la loi normale : on parle de distribution leptokurtique. Aussi l'on

note que, toutes les variables sous-étude sont normalement distribuées (la probabilité associée à Jarque-Bera est supérieur au seuil de 5%).

2- Evolution des variables

Elle consiste de faire ressortir l'évolution de chaque variable en fonction du temps. Ainsi nous avons les graphes suivants.

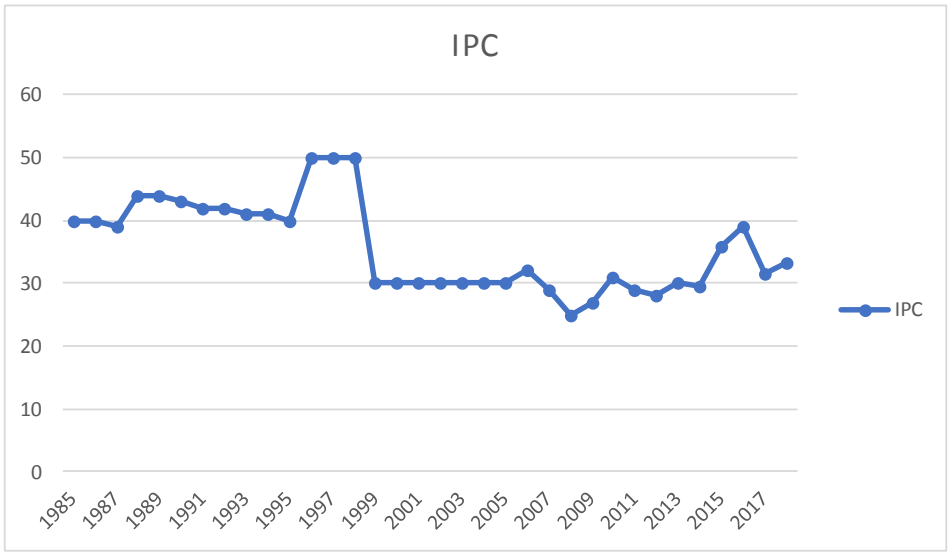
Graphique 1 : Evolution de l'ouverture commerciale de 1985 à 2018



Source : Les auteurs(2021)

Le graphique suivant, retrace l'évolution de l'ouverture commerciale en dent de scie de 1985 à 2018. En effet la visualisation de ce graphique nous permet de remarquer des fluctuations à la fois en augmentation et à la baisse sur toute la période. Ainsi on enregistre une baisse de 1985 à 1989 passant de 30,2% à 19,2%(soit environ une diminution de 11%) pour entamer une hausse de 1989 à 1994 passant de 19,2% à 32,2%, soit une évolution de 13%. Ce résultat traduit des programmes d'ajustements structurels à travers les réformes budgétaires adopté en 1989. Mais à partir de 1994 à 2005, on enregistre une baisse quittant de 32,2% à 22,90%(environ 9.2%) pour entamer une augmentation en dent de scie jusqu'en 2014, c'est-à-dire de 22,90% à 37,78%. Cependant sur la période de 2014 à 2018 on constate une diminution de 4,5%(passant de 37,08% à 32,55%). Ce résultat révèle la faible participation de l'économie béninoise en matière d'échange.

Graphique 2 : Evolution de l'indice de perception de la corruption de 1985 à 2018

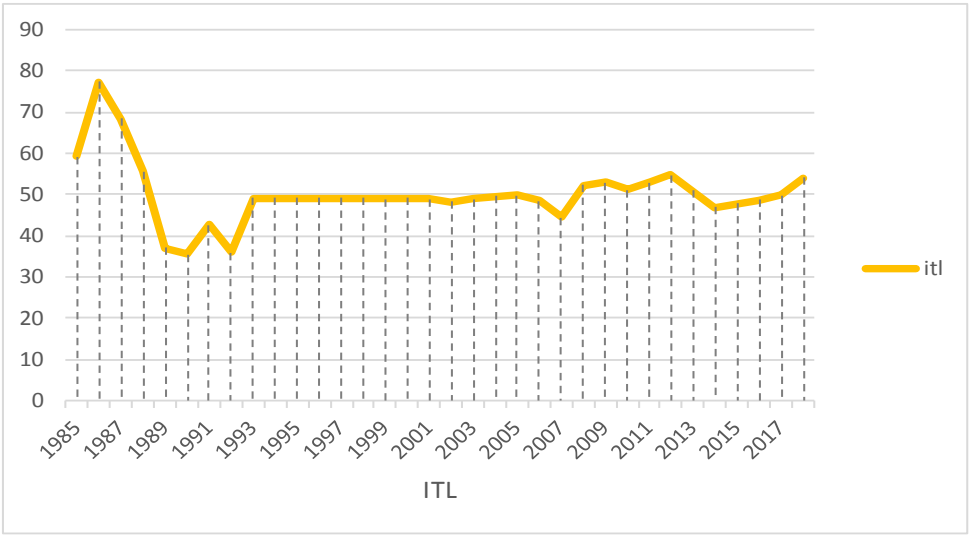


Source : Les auteurs(2021)

Le graphe ci-dessous présente l'évolution de l'indice de perception de la corruption de 1985 à 2018. De l'analyse de cette dernière, on enregistre sur la période de 1985 à 1995 une diminution et une augmentation de l'IPC respectivement de 40pts à 44pts et de 44pts à 40pts soit 4pts ; Ce résultat traduit des programmes d'ajustements structurels à travers les réformes budgétaires adopté en 1989. En effet, de 1995 à 1998, on constate une hausse rapide de passant de 40pts à 50pts soit une augmentation de 10pts ceci traduit les pratiques de la corruption dans les administrations.

Mais à partir de 1998 à 2018 on enregistre une diminution en dent de scie passant de 50pts à 33.2pts soit une diminution de 16.8pts, ces résultats traduit une bonne marche des réformes entreprit par le gouvernement en matière de réduction de la corruption.

Graphique 3 : Evolution de l'indice de transport logistique de 1985 à 2018

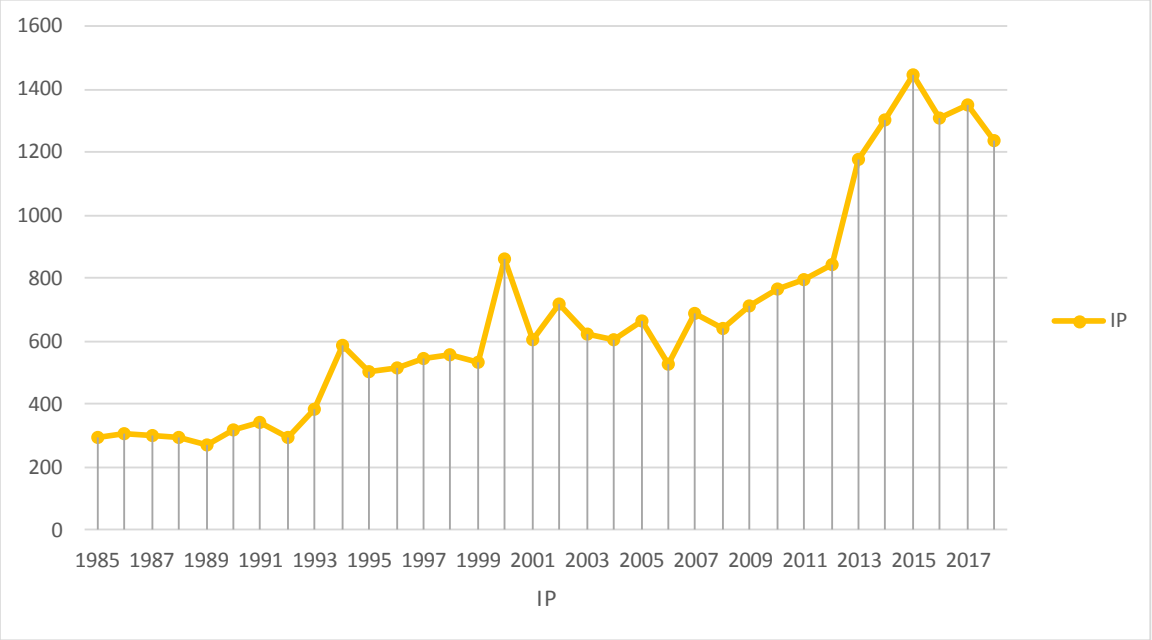


Source : Les auteurs(2021)

La lecture du graphique ci- dessous traite l'indice de transport logistique au Bénin de 1985 à 2018. L'analyse de ce graphique, montre qu'à partir de 1985 à 1986 il y a une hausse de l'ITL passant de 59,3% à 77,51%, soit environ une augmentation de 18,21% pour entamer une baisse drastique de 77,51% à 35,6%(soit environ une diminution de 41,91% de l'ITL).

Mais de 1990 à 2018 on observe une augmentation progressive presque que linéaire sur la période passant de 35.6 à 54,02 soit environ une augmentation de 18,42%.

Graphique 4 : Evolution de l'investissement privée de 1985 à 2018



Source : Les auteurs(2021)

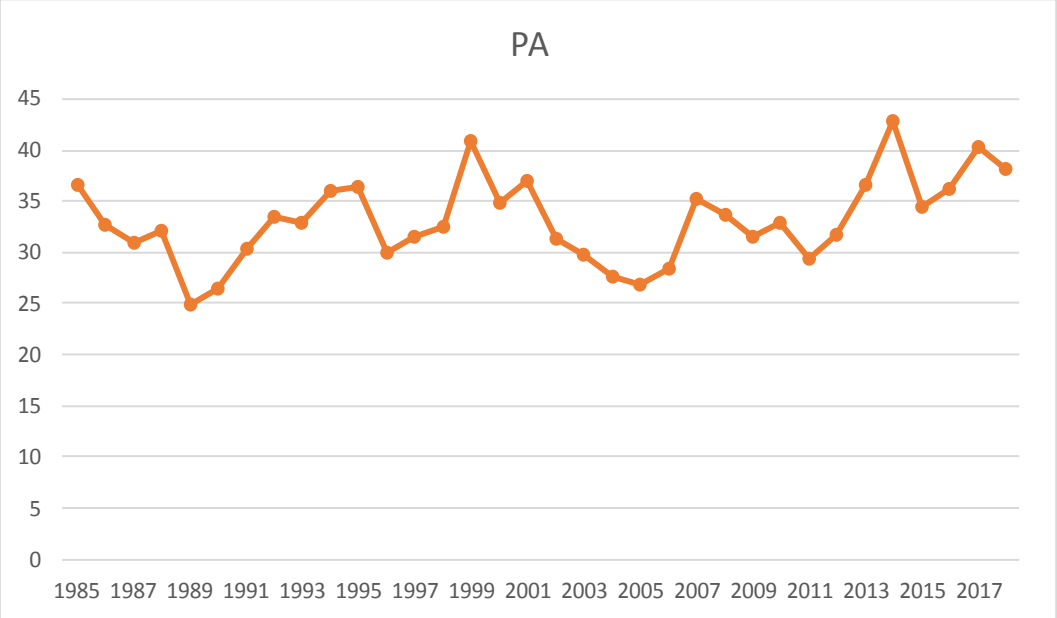
La lecture ci-dessus du graphique témoigne une évolution de l'investissement privée du Bénin qui couvre la période de 19805 - 2018. L'analyse de ce graphique montre une augmentation progressive des investissements privées de 1985 jusqu'à atteindre un pic en 2000 passants de 296,794 à 859,439 dollars US. Cette amélioration s'explique par une phase comportant une ouverture vers les pays occidentaux et le libéralisme économique (1982-1990) avec la mise en place des programmes économiques et social. Mais à partir de 2001 à 2006 on enregistre une chute des investissements passant de 604,813 à 525,560 dollars US.

A partir de 1989 à 1999 on enregistre une évolution avec des pics. Ces pics s'expliques par des effets positifs de la mise en œuvre des Programmes d'Ajustements Structurels (PAS) de Bretons Wood à travers des reformes budgétaires adoptées à partir de 1989 et de la dévaluation du F CFA sur l'économie béninoise en 1994.

A partir de 2007 à 2015 on enregistre une augmentation en dent de scie passant de 688,952 à 1446,116 dollars US. Cette augmentation en dent de scie s'explique d'une part par la crise

financière(2008). Cependant de 2016 à 2018, les investissements privée chutent à 1239,321 dollars US. Ceci est dur à l'arrivée du nouveau régime en 2016.

Graphique 5 : Evolution de la population active de 1985 à 2018



Source : Les auteurs(2021)

La lecture de ce graphique ci-dessous illustre l'évolution en dent de scie de la population sur la période de 1985 à 2018. L'analyse de ce graphique on observe une dimiution prgressive de la population active de 1985 à 1989 passant de 36,64% à 24,80% soit environ une baisse de 11,24% et une augmentation progressive de 1989 à 1995 passant 24,80% à 36,43% soit environ une diminution de 11,63%, ceci témoigne des programmes d'ajustements structurels mis en place en 1989. Cependant, on remarque une baisse rapide de la population active et une hausse sur la période de 1995 à 1999 soit environ une baisse de 6,42% et une hausse d'environ 10,97%. Avant d'entamer une baisse progressive d'environ 14,1% sur la période de 1999 à 2005.

Mais à partir de 2005 on remarque une hausse progressive jusqu'en 2018 de 26,88% à 38,07% soit environ 11,19%.

SECTION 2 : Présentation et analyse des résultats

Dans cette nous allons présenter les résultats de nos recherches dans un premier temps et dans un second temps analyser ses résultats et vérifiées les hypothèses émises.

PARAGRAPHE 1 : Présentation des résultats

2-1 Test de stationnarité sur les variables

Afin de déterminer les divers ordres d'intégration des séries, nous les avons soumis au test de Duckey- Fuller Augmenté en niveau et en différence première.

Test de stationnarité et détermination de l'ordre d'intégration des variables

C'est le test de Dickey-Fuller Augmented qui est utilisé pour vérifier la stationnarité des erreurs à partir du logiciel Eviews 9. Ainsi, la stationnarité est jugée à partir de la comparaison entre les statistiques ADF et critical value (valeur critique de Mackinnon). On accepte l'hypothèse de non stationnarité si la valeur de ADF en valeur absolue est inférieur à

Tableau 1 : Présentation des tests de stationnarité des différentes variables du modèle

Variables	Test Stationnarité en niveau			Test de stationnarité en différence première			
	T-statistic	Critical value(5%)	Conclusion	T-statistic	Critical value(5%)	Conclusion	Ordre d'intégration
Log(OVC)	-2.315	-2.954	Non Stationnaire	-6.324	-2.957***	Stationnaire	I(1)
Log(IPC)	-1.879	-2.954	Non Stationnaire	-5.780	-2.957***	Stationnaire	I(1)
Log(ITL)	-2.780	-2.954	Non Stationnaire	-5.975	-2.957***	Stationnaire	I(1)
Log(IP)	-0.542	-2.954	Non Stationnaire	-8.374	-2.957***	Stationnaire	I(1)
Log(PA)	-2.646	-2.954	Non Stationnaire	-6.504	-2.957***	Stationnaire	I(1)

*****P <0,01; **P<0,05 ; *P<0,1**

Source : Les auteurs (2021)

De l'analyse du tableau 2 sur les résultats du test de stationnarité, il ressort que tous nos variables sont stationnaires en différence première puisque le test de stationnarité en niveau (ADF) pour chacune des variables montre que la valeur absolue de l'ADF est inférieure à la valeurs critique au seuil de 5% (voir Annexe). Ce qui nous a conduit à la rechercher d'ordre de l'intégration.

Les résultats des tests fait une fois en différence première, nous a permis de voir que nos variables à savoir OVC, IPC, ITL, IP, PA sont stationnaires en différence première.

Ainsi, la plupart de nos variables étant intégré de même ordre (ordre 1). Il y a donc un risque de cointégration. Pour déterminer les relations de cointégration, nous allons effectuer le test de cointégration de Johansen.

L'estimation des MCE donne les élasticités aussi bien de court terme que de long terme des variables du modèle, permettant de juger directement du degré de liaison causale entre les variables explicatives et la variable expliquée.

Notes: I(1) signifie que la variable est stationnaire en différence première et intégrée d'ordre1

2-3 Test de Cointégration

Le tableau suivant présente les résultats du test de cointégration

Tableau 2 : Synthèse du test de cointégration de Johansen

Maximum rank	Trace Statistic	Critical value 5%
0	69.990*	68.52
1	36.308	47.21
2	17.101	29.68
3	5.567	15.41
4	2.316	3.76

Source : Les auteurs (2021)

D'après le tableau, il ressort des résultats du test que le rang de cointégration est un (01) ce qui nous amène à accepter l'hypothèse de cointégration.

3- Estimation du modèle de long terme et du modèle à correction d'erreur et résultat des tests réalisés

3-1 Estimation du modèle de long terme et du Modèle à Correction d'Erreur (MCE)

Le modèle à correction d'erreur présente une propriété remarquable qui a été démontré par Granger en 1983. Un ensemble de variables cointégrées peut être mis sous forme d'un MCE dont toutes les variables sont non stationnaires et dont les coefficients peuvent être estimés par des méthodes économétriques classiques sans risque de corrélation fortuites.

Il existe dans la littérature économique deux types de modèle à correction d'erreur :

- MCE à la Hendry qui est une méthode en une seule étape ;
- MCE à l'Engle-Granger qui est une méthode en deux étapes.

Nous utiliserons le MCE à l'Engle-Granger.

Etape 1 : on estime la relation de long terme par la méthode des MCO. Ce qui permet d'avoir les élasticités de long terme du modèle et d'extraire la série des résidus qui sera utilisée dans l'étape2**.**

$$\boldsymbol{Log(OVC) = \alpha_0 + \alpha_1 log(IPC) + \alpha_2 log(ITL) + \alpha_3 log(IP) + \alpha_4 log(PA) + \varepsilon_t}$$

Etape 2 : on estime la relation du modèle dynamique (court terme) par la méthode des MCO **:**

$$\boldsymbol{D\{Log(OVC) = \alpha_0 + \alpha_1 D\{log(IPC)\} + \alpha_2 D\{log(ITL)\} + \alpha_3 D\{log(IP)\} + \alpha_4 D\{log(PA)\} + \alpha_5 Residu(-1)}$$

La validité du MCE est liée au signe du coefficient α_6d'erreur qui doit être négatif et significatif c'est-à-dire statistiquement différent de zéro. Les élasticités de court terme sont représentées par les coefficients du modèle dynamique tandis que celle de long terme sont données par le résultat de l'estimation de long terme.

Tableau 3 : Résultats de l'estimation de la relation de long terme

Variables	Coefficients	Std.Error	t-Statistic	Prob
Log(IPC)	0.151***	0.050	2.971	0.0059
Log(ITL)	-0.092	0.058	-1.586	0.1235
Log(IP)	0.086***	0.022	3.875	0.0006
Log(PA)	0.928***	0.076	12.055	0.0000
C	-0.655	0.392	-1.673	0.1051
R^2 = 0.9000364				
Prob(F-statistic) = 0.000000				
Observation= 34				
***P<0,01 ; **P<0,05 ; *P<0,10				

Source : Les auteurs (2021)

Il ressort de l'estimation, l'équation suivante :

$$\boldsymbol{Log(OVC) = -0.655639 + 0.151500Log(IPC) - 0.092824Log(ITL) + 0.086341Log(IP) + 0.9282321Log(PA) + \varepsilon}$$

3-2 Test d'omission des variables de Ramsey

On accepte H_0 ; si la probabilité critique associée à F-statistique est supérieure à 0,05 et on la rejette sinon. Si H_0 est acceptée, on dit que le modèle est bien spécifié, sinon, on conclut que le modèle est mal spécifié.

Tableau 4 : Synthèse du test d'omission des variables de Ramsey

Décision	Probabilité
Pas d'omission de variable	0.0535

Source : Les auteurs (2020)

D'après le tableau, le modèle ne souffre pas d'une omission de variable importante car la valeur de la probabilité 0.0535 obtenue est supérieure à 0.05. On peut donc dire que le modèle est bien spécifié.

3-3 Test de stabilité des variables

La stabilité du modèle de long terme est testée à l'aide du test de CUSUM carré. Ce test montre que la courbe de CUSUM carré ne coupe pas le corridor. Nous pouvons conclure que le modèle est ponctuellement stable. (Voir annexe)

3-4 Test de validation du modèle de long terme

Le tableau suivant présente les résultats des tests sur la nature des résidus.

Tableau 5 : Récapitulatif des résultats des tests sur la nature des résidus du modèle

Les tests	Probabilité associée à F-Statistic
Test de normalité des erreurs	0.184
Test d'hétéroscédasticité des erreurs	0.126
Test d'autocorrélation des erreurs	0.120

Source : Les auteurs (2020)

Les tests de diagnostic ont été réalisés pour valider le modèle à long terme. Les probabilités relatives au coefficient des variables explicatives (l'indice de perception de la corruption, l'investissement privée, la population active), nous permettre de conclure qu'ils sont significatifs au seuil de 5%. Le R^2=0.900 indique que la qualité de la régression du modèle de long terme est très bonne. C'est-à-dire que les variations de l'ouverture commerciale au Benin 1985- 2018 sont expliquées à 90% par les variables explicatives du modèle et la probabilité associée aux tests de normalité des erreurs est de 0.184 ce qui nous permet de conclure que les erreurs suivent une loi normale. Ainsi, ces erreurs sont Homoscédastique car la probabilité (0.126) associée au test de Fisher est supérieure au seuil de 5% et puis il y a absence d'autocorrélation des erreurs (0.464 est supérieur au seuil de 5%).

4- Estimation du modèle de court terme

Les résultats de l'estimation du Modèle à Correction d'Erreur (MCE) sont résumés dans le tableau suivant :

Tableau 6 : Résultats de l'estimation du MCE

Variables	Coefficient	Std.Error	t-statistic	Prob
D(Log(IPC))	0.108*	0.060	1.802	0.082
D(Log(ITL))	-0.068	0.064	-1.071	0.293
D(Log(IP))	0.084**	0.035	2.355	0.026
D(Log(PA))	0.882***	0.062	14.102	0.000
E (-1)	-0.118**	0.208	-1.315	0.0507

***P<0,01; **P<0,05; *P<0,1

Source : Les auteurs (20211)

4-1 Qualité de la régression

A l'issu du résultat obtenu, on constate que la force de rappel est positive (0.118) et compris entre 0 et 1. Tous les paramètres ne sont pas statiquement significatifs, mais le modèle spécifié explique seulement 90,15% des variations de l'ouverture commerciale. La prise en compte avec d'autre année suplémentaire serait de nature à améliorer le pouvoir explicatif du modèle.

Ainsi, on remarque qu'à partir de la force de rappel que les chocs sur l'ouverture commerciale se corrige à environ 11% par l'effet de «feed back » ; autrement dit, l'on arrive à ajusté 11% du déséquilibre entre le niveau désiré et le niveau effectif de l'OVC grace aux variables utilisées.

PARAGRAPHE 2 : Analyse des résultats, vérification des hypothèses et implications économiques

1-Analyse des résultats

Les résultats observés au niveau des tests de validation du modèle permettent de faire des analyses. Les résultats de nos estimations montrent que les variables exogènes expliquent à 90% les échanges extérieurs au Bénin de 1985 à 2018 à long terme et 90,15% à court terme. En effet, d'après nos estimations, 03 de nos variables exogènes du modèle sont significatives au seuil de 5% à long terme. Ainsi, nous porterons nos analyses sur ces dernières.

- ✓ **L'indice de perception de la corruption**

Les résultats montrent une relation positive et significative entre l'indice de perception de la corruption et l'ouverture commerciale. Le coefficient relatif est de 0,15%. Toute chose égale par

ailleurs, une augmentation d'un 1% l'indice de perception de la corruption entrainent une augmentation de 0,15% de l'ouverture commerciale. Ce résultat montre que si un gouvernement améliore son score de l'IPC (+/-), cette amélioration a un impact direct sur les échanges commerciaux. Ceci est en accord avec bien travaux De Jong et Udo (2006) aboutissant à la conclusion selon laquelle la corruption affecte négativement le commerce international.

- ✓ **L'investissement privé**

Le coefficient relatif de l'investissement privé est positif et significatif. Toute chose égale par ailleurs, une augmentation d'un 1% de l'investissement privée entrainent une augmentation de 0.086% des échanges commerciaux à long terme. Ceci signifie que, les investissements des privées impact les échanges extérieurs en ce concerne les produits à exporter. Ce résultat est e accord avec d'autres travaux montrant le rôle des investisseurs en matière de facilitation des échanges (Tanzi et Davoodi ,1997)

- ✓ **La population active**

Le coefficient relatif à la population active est positif et fortement significatif. Toute chose égale par ailleurs, une augmentation d'un 1% de la population active entrainent une augmentation de 92.8% de l'ouverture commerciale à long terme. Ceci signifie qu'une augmente de la population stimule la demande sur le marché commercial en terme de produit importé ou exporté.

2-Vérification des hypothèses

Au terme de l'analyse économique des résultats de nos estimations, il est impératif de vérifier les hypothèses que nous avons formulées au début de ce travail.

Hypothèse n°1

Elle suppose que « L'indice de perception de la corruption a une influence positive et significative sur l'ouverture commerciale. » Ce qui signifie que la variable indice de perception de la corruption doit avoir un coefficient non seulement positif mais aussi significatif. Les résultats d'estimation de notre étude montrent que le coefficient de la variable indice de perception de la corruption est bien positif et aussi significatif. **L'hypothèse 1 est donc validée à long terme**.

Hypothèse n°2

Elle suppose que « Il existe une relation positive et significative entre l'indice de transport logistique et l'ouverture commerciale. » Ce qui signifie que la variable l'indice de transport logistique doit avoir un coefficient non seulement positif mais aussi significatif. Les résultats

d'estimation de notre étude montrent que le coefficient de la variable l'indice de transport logistique est négatif et non significatif. D'où **l'hypothèse 2 n'est donc pas validée à long terme.**

Ces résultats ouvrent la voie aux recommandations qui mettront un terme à notre travail.

3- Implications économiques

Face au résultat de cette étude montrant la relation entre la gouvernance et les échanges extérieurs au Bénin sur la période de 1985 à 2018, l'Etat béninois doit mettre en place des politiques. Alors comme suggestion, l'Etat pourrait envisager à :

- Promouvoir, renforcer l'industrialisation pour permet aux pays de produire les biens et services en masse.
- Mettre en place une politique de renforcement du commerce intra régional et international.
- Prioriser les secteurs réputés comme fertiles, dans la lutte contre la corruption et étendre le combat au fur et à mesure aux autres secteurs de l'économie ;
- Promouvoir de l'intégration régionale.
- Améliorer la gouvernance institutionnelle dans le domaine de la facilité des échanges

CONCLUSION

La présente recherche a permis d'analyser l'effet de la gouvernance sur les échanges extérieurs au Bénin de 1985 à 2018. L'objectif principal de cette étude était de montrer que l'état influence sur les échanges extérieurs au Bénin de façon significative et positive.

Pour atteindre cet objectif, nous avons eu recours à une modélisation à correction d'erreur démontrée par Engle Granger en 1983. Pendant le traitement des données, nous avons procédé au test de diagnostic. L'ordre des variables a d'abord été déterminé, à l'aide des tests de Dickey-Fuller Augmented(ADF) ; les résultats de ce test ont montré que toutes les variables sont stationnaires en différence première omis une variable qui est stationnaire à niveau (les exportations). La procédure de Johansen (1988, 1991) nous a amené à conclure sur l'existence d'une relation de cointégration entre les variables, ce qui nous a permis d'estimer les coefficients de long terme.

Au terme des modélisations à long terme et à court terme, nous sommes parvenus à des résultats tels que : l'indice de perception de la corruption a un effet positif et significatif sur les échanges extérieurs (ce qui confirme notre première hypothèse de recherche) d'une part et d'autre part l'indice de transport logistique a un effet négatif sur l'ouverture commerciale (ce qui confirme notre deuxième hypothèse de recherche).

Au regard de ces résultats, les autorités politiques de notre pays se doivent la prise en compte des capacités d'adaptation dans la mise en œuvre des décisions de politiques économique pour un libre-échange des biens et service et aussi d'une forte compétitivité du marché extérieur qui conduirait au développement.

BIBLIOGRAPHIE

Acri, J. (2015). Facilitation des échanges et des transports dans le cadre de la Politique Nationale de Développement du Commerce (PNDC) du Bénin. CNUCED

Adjovi, C. L'efficacité/inefficacité des procédures douanières existantes dans le cadre de la Politique Nationale de Développement du Commerce du Bénin. CNUCED.

Agbodji, A. E. (2007), "Intégration et échanges commerciaux intra sous-régionaux: le cas de l'UEMOA", Revue africaine de l'intégration, 1(1), 161-188.

Aghion P., Artus P. et al (2006), *Mondialisation, les atouts de la France*, Conseil d'analyse économique, La Documentation Française.

Agossadou, C. Paul. Etude sur les défis et difficultés des industriels sur l'application non extensive du TEC/SLEC dans le cadre de la PNDC. CNUCED

Anderson, J.E., Marcouiller, D., 2002. Insecurity and the pattern of trade: An empirical investigation, *The Review of Economics and Statistics* 84 (2), 342-52.

Applications à l'analyse du processus de libéralisation commerciale en Tunisie, Thèse de

Artus P., L. Fontagne (2006), « Une analyse de l'évolution récente du commerce extérieur français » in *Évolution récente du commerce extérieur français*, Rapport du CAE, n° 64, La Documentation française.

Babestskaia-Kukharchuk, O., MAUREL, M., 2004. Russia's accession to the WTO: The potential for trade increase, *Journal of Comparative Economics* 32 (4), 680-699.

Banque Mondiale (2003), Les perspectives économiques mondiales et les pays en développement, Washington DC.

Berkowitz, D., Moenius, J., Pistor, K., 2006. Trade, law and product complexity, *Review of Economics and Statistics* 88 (2), 363-373.

Bourbonnais R., (2003), Économétrie – manuel et exercices corrigés, 5ème édition, Dunod, Paris, p.287.

Commission économique des Nations unies pour l'Afrique (2011), "Intensification du commerce intra-Africain", Document de travail.

De sousa, J., Disdier, A.-C., 2006. La qualité du cadre juridique constitue-t-elle une barrière au commerce? Application aux économies en transition, *Revue économique* 57 (1), 135-151.

Doctorat, Université de Montpellier 1, 315 p.Economica, Paris, 330 p.EDICEF/AUPELF, Vanves.

Edison, H. (2003), "Qualité des institutions et résultats économiques: lien vraiment étroit?", Finance et développement.

Elbadawi I., 2002. Real exchange rate policy and non-traditional exports in developing countries, dans Helleiner, G.K. (éd.), *Non-Traditional Export Promotion in Africa: Experiences and Issu*es, Palgrave, New York.

Huntington, S., 1968. *Political Order in Changing Societies*, New Haven: Yale University Press.

Jacquemot P. et M. RAFFINOT, (1993), La nouvelle politique économique en Afrique,

Lassudrie-Duchene B. (1982), « Décomposition internationale des processus productifs et autonomie nationale » in *Internationalisation et autonomie des décisions*, Bourguinat (éd.), Economica, Paris.

Leff, N., 1964. Economic development though bureaucratic corruption, *The American Behavioural Scientist* 8 (2), 8-14.

Limao, N., Venables, A., 2001. Infrastructure, geographical disadvantage, transport costs and trade, *World Bank Economic Review* 15 (3), 451-479.

List F., (1841), Système National d'Économie Politique. Réimprimé en 1998, collection Tel, éd. Gallimard.

Lochard, J., 2005. Mesurer l'influence des unions monétaires sur le commerce, Économie internationale 103 (3), 5-24.

Marouani M.A., (2003), Ouverture commerciale et emploi en présence d'imperfections du marché du travail : modélisations statiques et dynamiques en équilibre général calculable.

Mauro, P., 1995. Corruption and growth, *Quarterly Journal of Economics* 110 (3), 681-712

Mauro, P., 1998. Corruption and the composition of government expenditures, *Journal of Public Economics* 69 (2), 263-279.

Meier G.M. et D. SEERS, (1988), Les pionniers du développement, BM 1988, 1ère éd. 1984.

Meon, P.-G., SEKKAT, K., 2004. Does the quality of institutions limit the MENA's integration in the world economy? *World Economy* 27 (9), 1475-1498.

Nezeys B., (1990), Commerce international, croissance et développement, 2ème édition,

OCDE (2001b), Revue économique de l'OCDE, n° 32, Paris.

OMC (2006), Rapport sur le commerce mondial.

OMC (2017), Examen des Poliitiques Commerciales: Pays membres de l'Union Economique et Monétaire Ouest-Africaine (UEMOA).

OMC, (2003), Rapport sur le commerce mondial, Genève.

PAG (2016-2021) : Programme d'Actions du Gouvernement, Bénin révélé, 94p

PNUD (2016) : Méta analyse de l'économie béninoise 2011-2015

PNUD, Governance for Sustainable Human Development, document de politique, New York, 1997.

Rey S., (1994), L'analyse des relations de causalité et de cointégration dans les modèles dynamiques : une introduction aux méthodes économétriques récentes, Document de Travail, Université de Pau et des Pays de l'Adour, 71 p.

Rodrik, D., 1995. Getting interventions right: How South Korea and Taiwan grew rich, *Economic Policy* 10 (20), 53-107.

Sachwald F., (1995), Les entreprises japonaises en Europe, Masson.

White H., (1980), A heteroskedasticity-consistent covariance matrix estimator and direct test for heteroskedasticity, Econometrica, vol.48.

Wilhelm, S. (2004), Choc de prix et importations agricoles tunisiennes: les impacts des accords de libéralisation sur la croissance, LIIIème Congrès de l'AFSE, Paris, 16-17 septembre 2004 (contribution associée).

ANNEXES

Annexe 1 : Stationnarité d'ADF des variables

- **LogOVC**

A niveau

Null Hypothesis: LNOVC has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-2.301580	0.1774
Test critical values:	1% level	-3.646342	
	5% level	-2.954021	
	10% level	-2.615817	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

En différence première

Null Hypothesis: D(LNOVC) has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-6.324267	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

- **LogIPC**

A niveau

Null Hypothesis: LNIPC has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-1.879847	0.3373
Test critical values:	1% level	-3.646342	
	5% level	-2.954021	
	10% level	-2.615817	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

En différence première

Null Hypothesis: D(LNIPC) has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-5.780970	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

- **LogITL**

A niveau

Null Hypothesis: LNITL has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-2.780042	0.0721
Test critical values:	1% level	-3.646342	
	5% level	-2.954021	
	10% level	-2.615817	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

En différence première

Null Hypothesis: D(LNITL) has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-5.975937	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

- **LogIP**

A niveau

Null Hypothesis: LNIP has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 1 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-0.542537	0.8697
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

En différence première

Null Hypothesis: D(LNIP) has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-8.374344	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

- **LogPA**

A niveau

Null Hypothesis: LNPA has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-2.996657	0.0456
Test critical values:	1% level	-3.646342	
	5% level	-2.954021	
	10% level	-2.615817	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

En différence première

Null Hypothesis: D(LNPA) has a unit root
Exogenous: Constant
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-6.504009	0.0000
Test critical values:	1% level	-3.653730	
	5% level	-2.957110	
	10% level	-2.617434	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

Annexe 2 : Test de stationnarité des résidus

Null Hypothesis: E has a unit root
Exogenous: None
Lag Length: 0 (Automatic - based on SIC, maxlag=8)

		t-Statistic	Prob.*
Augmented Dickey-Fuller test statistic		-7.084547	0.0000
Test critical values:	1% level	-2.639210	
	5% level	-1.951687	
	10% level	-1.610579	

*MacKinnon (1996) one-sided p-values.

Annexe 3 : Test de cointégration de Johansen

Date: 01/28/21 Time: 00:17
Sample (adjusted): 1987 2018
Included observations: 32 after adjustments
Trend assumption: Linear deterministic trend
Series: LNOVC LNIPC LNITL LNPA LNIP
Lags interval (in first differences): 1 to 1

Hypothesized No. of CE(s)	Eigenvalue	Trace Statistic	5 Percent Critical Value	1 Percent Critical Value
None	0.565601	62.99024	68.52	76.07
At most 1	0.451310	36.30890	47.21	54.46
At most 2	0.302631	17.10180	29.68	35.65
At most 3	0.096619	5.567702	15.41	20.04
At most 4	0.069822	2.316151	3.76	6.65

Trace test indicates no cointegration at both 5% and 1% levels
*(**) denotes rejection of the hypothesis at the 5%(1%) level

Annexe 4 : Estimation de la relation à long terme

Dependent Variable: LNOVC
Method: Least Squares
Date: 01/28/21 Time: 00:34
Sample: 1985 2018
Included observations: 34

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
LNIPC	0.151500	0.050987	2.971360	0.0059
LNITL	-0.092824	0.058516	-1.586302	0.1235
LNIP	0.086341	0.022280	3.875291	0.0006
LNPA	0.928232	0.076975	12.05883	0.0000
C	-0.656239	0.392253	-1.673000	0.1051

R-squared	0.900364	Mean dependent var	3.314308
Adjusted R-squared	0.886621	S.D. dependent var	0.141510
S.E. of regression	0.047649	Akaike info criterion	-3.114856
Sum squared resid	0.065842	Schwarz criterion	-2.890391
Log likelihood	57.95255	Hannan-Quinn criter.	-3.038307
F-statistic	65.51476	Durbin-Watson stat	0.652721
Prob(F-statistic)	0.000000		

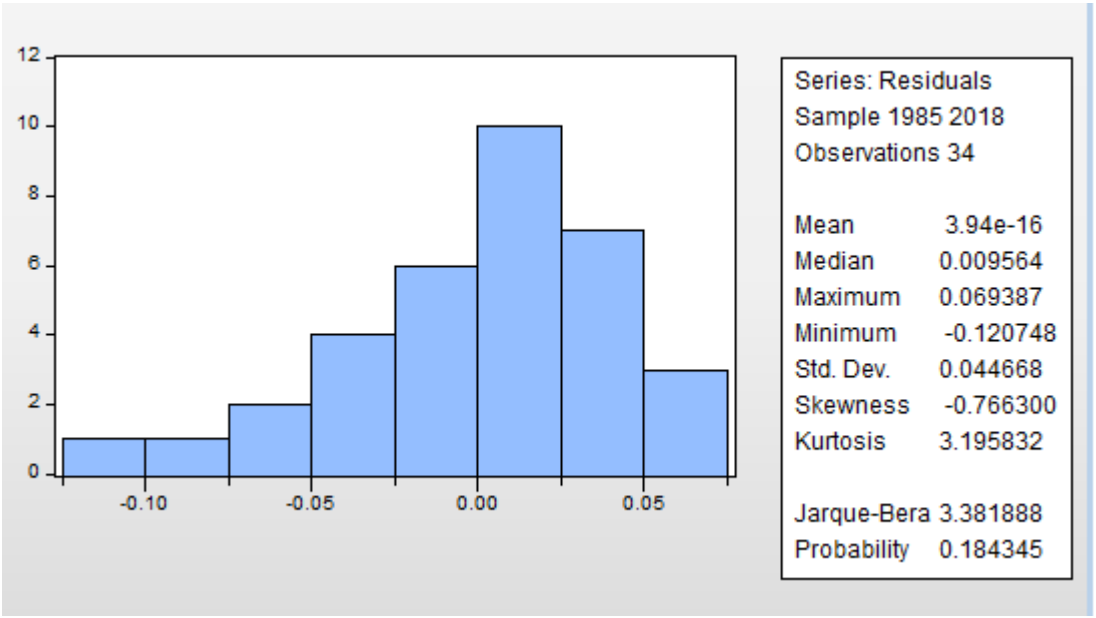
Annexe 5: Estimation du modèle de court terme

Dependent Variable: D(LNOVC)
Method: Least Squares
Date: 01/28/21 Time: 01:44
Sample (adjusted): 1987 2018
Included observations: 32 after adjustments

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
D(LNIPC)	0.108262	0.060046	1.802980	0.0826
D(LNITL)	-0.068630	0.064047	-1.071549	0.2934
D(LNIP)	0.084515	0.035885	2.355205	0.0260
D(LNPA)	0.882467	0.062573	14.10290	0.0000
E(-1)	0.118524	0.208863	0.567475	0.5751

R-squared	0.901582	Mean dependent var	0.008696
Adjusted R-squared	0.887002	S.D. dependent var	0.108645
S.E. of regression	0.036521	Akaike info criterion	-3.639248
Sum squared resid	0.036012	Schwarz criterion	-3.410227
Log likelihood	63.22798	Hannan-Quinn criter.	-3.563334
Durbin-Watson stat	2.032104		

Annexe 6 : Test de normalité de J-B



Annexe 7: Test d'Hétéroscédasticité de White

Heteroskedasticity Test: White

F-statistic	1.750879	Prob. F(14,19)	0.1269
Obs*R-squared	19.15363	Prob. Chi-Square(14)	0.1592
Scaled explained SS	15.29883	Prob. Chi-Square(14)	0.3580

Annexe 8: Test d'autocorrélation de BG

Breusch-Godfrey Serial Correlation LM Test:

F-statistic	1.893628	Prob. F(15,14)	0.1202
Obs*R-squared	22.77475	Prob. Chi-Square(15)	0.0890

Annexe 9: Test de spécification de Ramsey

Ramsey RESET Test
Equation: UNTITLED
Specification: LNOVC LNIPC LNITL LNIP LNPA C
Omitted Variables: Squares of fitted values

	Value	df	Probability
t-statistic	2.016282	28	0.0535
F-statistic	4.065393	(1, 28)	0.0535
Likelihood ratio	4.609477	1	0.0318

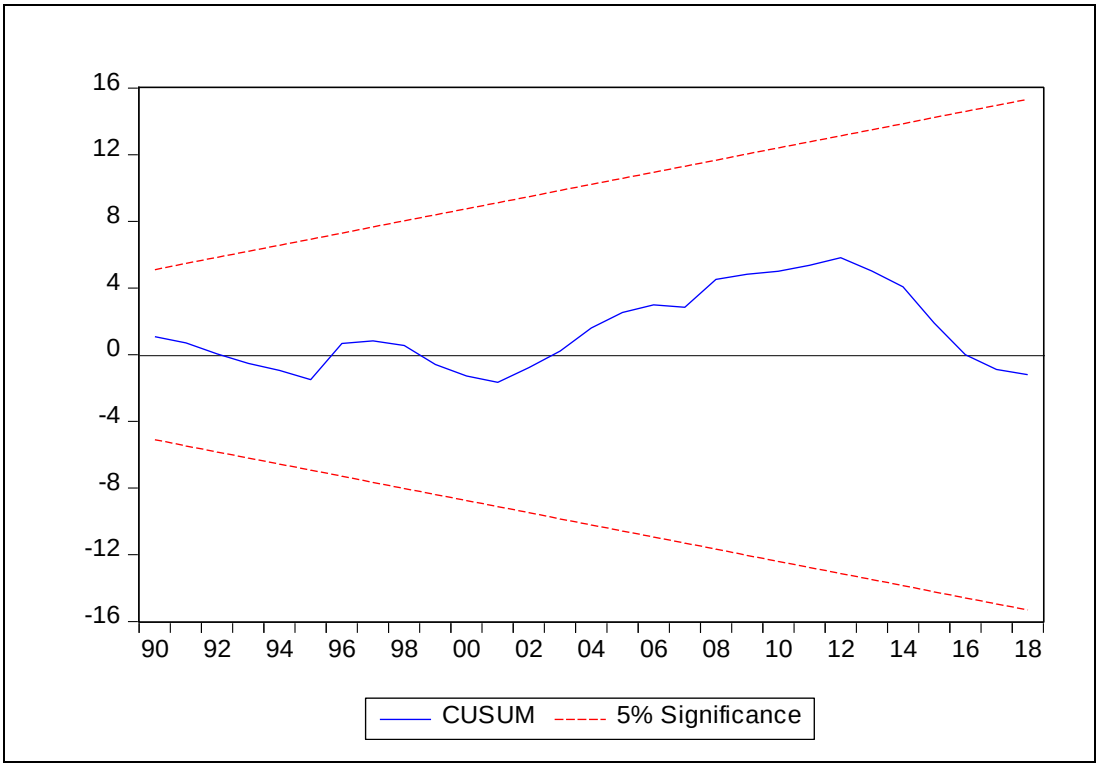
F-test summary:

	Sum of Sq.	df	Mean Squares
Test SSR	0.008348	1	0.008348
Restricted SSR	0.065842	29	0.002270
Unrestricted SSR	0.057495	28	0.002053

LR test summary:

	Value	df
Restricted LogL	57.95255	29
Unrestricted LogL	60.25728	28

Annexe 10: Test de stabilité structurelle



Annexe 11: Test de stabilité ponctuelle

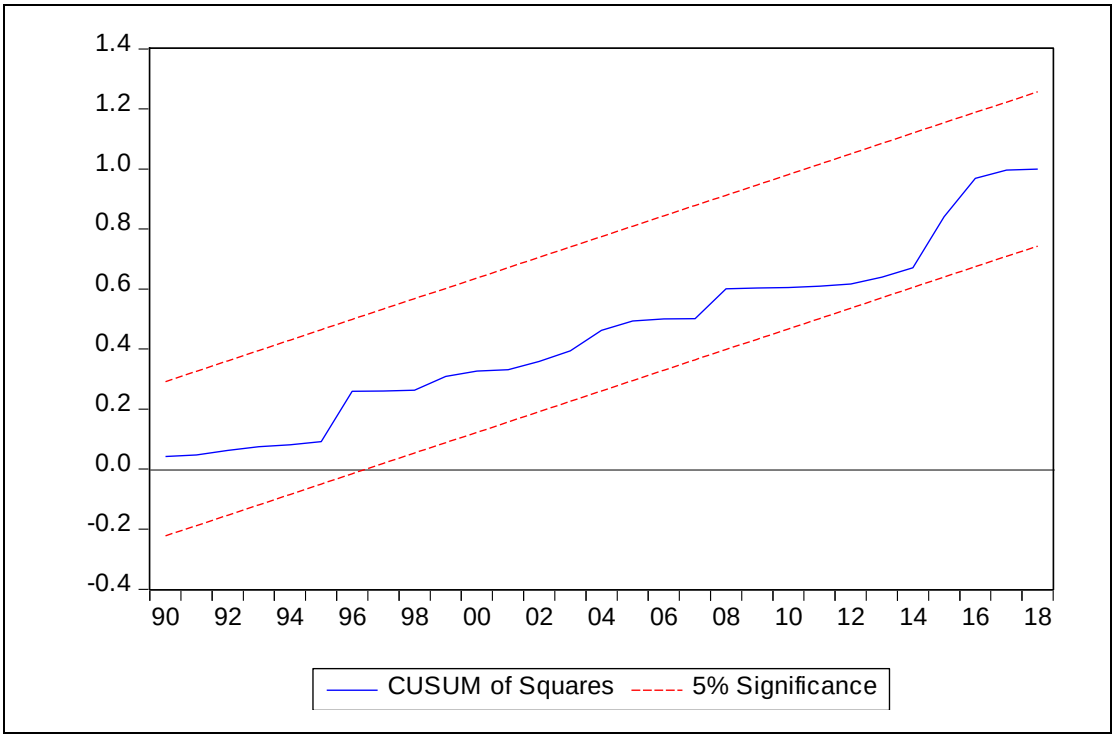


Table des matières

AVERTISSEMENT i

DEDICACES 1 ii

DEDICADES 2 iii

REMERCIEMENTS iv

SIGLES ET ABREVIATIONS v

LISTE DES GRAPHIQUES vi

RESUME viii

INTRODUCTION 1

CHAPITRE 1 : CADRE THEORIQUE ET METHODOLOGIQUE DE L'ETUDE 3

SECTION 1 : Problématique, objectifs et hypothèses 3

PARAGRAPHE 1 : Problématique de l'étude 3

1-1 Problématique de l'étude 3

PARAGHAPHE 2 : Objectifs et hypothèses de l'étude 5

A-Objectifs de l'étude 5

B-Hypothèses de l'étude 5

SECTION 2 : Revue de littérature et méthodologie de l'étude 5

PARAGRAPHE 1 : Revue de littérature 5

1- Clarification conceptuelle 5

1-1 Gouvernance 5

1-2 Echanges Extérieurs 6

1-3 Taux d'ouverture commerciale 6

2-Revue théorique 6

3- REVUE EMPIRIQUE 8

PARAGRAPHE 2 : Méthodologie de l'étude 10

2-1 Types et sources des données collectées 10

2-2 Présentation du modèle d'étude 10

2-4 Spécification du Modèle 11

2-5 Test de stationnarité et méthode d'estimation 12

2-5-1 Test de stationnarité 12

2-5-2 Test de validité du modèle 13

CHAPITRE 2: ANALYSE EMPIRIQUE DE L'EFFET DE LA GOUVERNANCE SUR LES ECHANGES EXTERIEURS 15

SECTION 1 : Analyse exploratoire des données 15

1-Statistiques descriptives des variables 15

2-Evolution des variables 16

SECTION 2 : Présentation et analyse des résultats 20

PARAGRAPHE 1 : Présentation des résultats 20

2-1 Test de stationnarité sur les variables 20

2-3 Test de Cointégration 21

3- Estimation du modèle de long terme et du modèle à correction d'erreur et résultat des tests réalisés 22

3-1 Estimation du modèle de long terme et du Modèle à Correction d'Erreur (MCE) 22

3-2 Test d'omission des variables de Ramsey 23

3-3 Test de stabilité des variables 24

3-4 Test de validation du modèle de long terme 24

4- Estimation du modèle de court terme 24

4-1 Qualité de la régression 25

PARAGRAPHE 2 : Analyse des résultats, vérification des hypothèses et implications économiques 25

1-Analyse des résultats 25

2-Vérification des hypothèses 26

3- Implications économiques 27

Conclusion 28

BIBLIOGRAPHIE 29

ANNEXES ..... a

Table des matières i